



StartUP – SpeedUp

# „Management-Ass“ gesucht

- Partnermanager(in) -

**Eines der innovativsten StartUP's des Landes?? Mach dir doch lieber selbst ein Bild !**

**Sofern dir BistroBox (noch) kein Begriff ist, am besten gleich reinschnuppern unter [www.bistrobox.com](http://www.bistrobox.com)**

**Da weder unser Tagesablauf, noch die Arbeit in unserem österreichweit bekannten StartUP 0815 ist, braucht es unser Jobinserat auch nicht zu sein (#findenWir)**

**Mission:**

Wir sind ein sehr stark wachsendes und zukunftsorientiertes Franchisesystem. Damit wir auch weiterhin dieses Wachstum und die perfekte Betreuung unserer Franchisepartner gewährleisten können, suchen wir einen Franchisepartnermanager. Du bist der erste Ansprechpartner für unsere Partner, kümmerst dich um die Betreuung der dieser und ziehst intern die Fäden zwischen Verwaltung, Marketing und Service & Support.

Du bist, gemeinsam mit den Franchisepartnern regelmäßig bei den Standorten, führst Gespräche mit den Partnern, bringst neue Ideen und Weiterentwicklungen in das System ein.

In deinem Verantwortungsbereich befindet sich außerdem die Festlegung des Sortiments inklusive Preisempfehlungen und Umsatzverantwortung der Franchisepartner – Standorte.

Du verhandelst mit den Lieferanten und bist erster Ansprechpartner von unserem Systemlieferanten.

**Arbeitsbeginn: ASAP (#AsSoonAsPossible)**

**Gehalt: ab 2.600 Kröten Plus/Minus inkl. Bonus-Kröten bei Zielerreichungen**

**Ausbildung: mehrjährige Berufserfahrung erwünscht – „Alles, Hauptsache motiviert“**

**Fähigkeiten:**

- blabla, was bei anderen Jobinseraten auch so steht

- im Speziellen:

#gutmütigMitDemChef

#bravZumKunden #Arbeitsviech

#insBistroBoxTeamIntegrierbar

#multiKontaktFähig, #saulustig, #spannend, #workingTeam

#langatmig und #hartnäckig, #flexibö

#Lebenseinstellung: IchGlaubAnMichIchMachDasJetztLeckMichAmArschHallelujah

**Aufgaben im Detail:**

- Hauptansprechpartner für FPs nach Eröffnungen.
- Hauptkommunikation zwischen Zentrale und FPs übernehmen. (ggf. auch Newsletter?)

- Hauptverantwortung für BistroNet (=Datenaustausch zw. BistroBox und Franchispartner)
- Wünsche, Beschwerden und Anregungen von FPs im laufenden Betrieb aufnehmen und umsetzen.  
Insbesondere erster Ansprechpartner für:
  - Bau und Instandhaltungsthemen
  - Sortimentsumstellungen und Preisumstellungen
  - Betreuung nachträglicher Franchisewünsche (Glas/Dach/Sonstiges)
- Umsatzverantwortung für FP-Standorte
- Regelmäßige Quartalsgespräche mit allen FPs und Einforderung Umsatzsteigerungsziele bzw. Gespräche über Abweichungen.
- Marketingaktivitäten empfehlen bzw. bei FPs lostreten und gemeinsam Ideen entwickeln um Umsatz zu pushen.
- Absatzsteigernde Maßnahmen umsetzen (Wettbewerbe unter den FPs, Angebote für Nutzung Marketinginstrumente etc... usw.)
- „Schlichtungsemails“ bzw. um Franchise-Partner kümmern wenns mal nicht so läuft
- Ausrollung Systementwicklungsprojekte (Sortiment, PTV, usw..)
- Partnertreffen organisieren

#### Anforderungen:

- Organisatorisches Talent, Selbständiges Arbeiten, Perfekte Deutschkenntnisse
- Berufserfahrung im Partnermanagement oder dgl.
- Selbstsicheres Auftreten
- Unternehmerisches Denken
- Offenheit & Kommunikationsfreudigkeit
- Sehr gute Office-Kenntnisse
- Durchsetzungsvermögen

Du stehst auf Bewerbungen?

Wir auch !

Dann schick doch einfach an [office@bistrobox.com](mailto:office@bistrobox.com)

oder ruf uns an unter +43 699 14204080, Manuela

als zukünftige Kollegen sind wir gleich „per du“ – eh klar !

