



**STARTUP - SPEEDUP**

## **„KEY ACCOUNT MANAGERIN“ B2B BUSINESSENTWICKLUNG FRANCHISE GESUCHT (M/W)**

Eines der innovativsten StartUP's des Landes. Mach dir doch lieber selbst ein Bild!

Sofern dir BistroBox (noch) kein Begriff ist, am besten gleich reinschnuppern unter [www.bistrobox.com](http://www.bistrobox.com)

Da weder unser Tagesablauf, noch die Arbeit in unserem österreichweit bekannten StartUP 0815 ist, braucht es unser Jobinserat auch nicht zu sein.

#SalesSells #ImproveB2BCustomerJourney #Expansion #24/7Franchise #SelbstbedienungsPizzeria  
#Saleskingsandqueens #bistdukomplettbistro

### **Mission:**

"Wir wollen ganz Österreich (noch schneller) mit ofenfrischer Pizza versorgen und mit unserer innovativen 24h-Pizzeria weiter expandieren. Genau dafür brauchen wir dich!", Mit über 1000 Franchise-Interessenten kommen wir im Vertrieb schön langsam ins Schwitzen und brauchen dringend deine Hilfe. Ziel ist es die besten Partner auszuwählen und diese mit dem BistroBox Konzept zu überzeugen, um unser Netz von aktuell 32 Standorten laufend weiter auszubauen.

Du verantwortest die Reise der Franchisepartnerinteressenten vom Erstkontakt bis hin zur finalen Unterzeichnung des Franchisevertrags. Außerdem optimierst du die B2B Customer Journey, so dass jeder potentielle BistroBox Franchise-Partner zielgerichtet mit relevanten Informationen versorgt wird. Dabei betreust du unsere Website und diverse Franchise-Portale und identifizierst die Touchpoints an denen du die potentiellen Interessenten mit der BistroBox-Story abholst. Telefonmarketing sowie Businessplanunterstützung für Franchise-Partner gehören zu deinen täglichen Aufgaben. Parallel dazu unterstützt du die Geschäftsführung bei der Abwicklung von unterschiedlichen Projekten.



**Du:**

- begleitest und verantwortest den Weg von der Franchisepartnerakquise bis hin zur Unterzeichnung des Franchisevertrags
- bist erster Ansprechpartner für potentielle Franchisepartner und überzeugst diese mit dem BistroBox Konzept und mit unserer ofenfrischen Pizza
- arbeitest laufend an der Optimierung der B2B Customer Journey
- erstellst Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen und Investitionsrechnungen für Banken
- bist bei Vertragsverhandlungen dabei und unterstützt in der Vorbereitung
- betreust unsere Website & das CRM System
- organisierst nationale & internationale Franchise-Messen (sobald es wieder möglich ist;)
- unterstützt die Geschäftsführung bei strategischen Vertriebsprojekten

**Anforderungen: Einen Großteil folgender Fähigkeiten solltest du mitbringen:**

- Ausbildung & Berufserfahrung im Bereich Marketing oder Vertrieb
- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung und/oder Vertriebserfahrung
- Du kannst gut mit verschiedensten Charakteren im Partnermanagement umgehen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr gute Anwender-Kenntnisse in MS-Office
- Du bist vertraut im Umgang mit Zahlen und Wirtschaftlichkeitsrechnungen
- Dein persönliches Engagement und deine Zielstrebigkeit sind bei BistroBox von sehr großer Bedeutung.
- Du bist kommunikativ und überzeugst mit ausgeprägtem unternehmerischem Denken sowie eigeninitiativem Handeln
- Als Mensch bist Du energievoll und lösungsorientiert
- Deine Mentalität ist „Hands-on“ – aufgeben gibt's nicht
- Du bist noch jung oder kannst dich in unser junges Team gut einfügen
- Du isst gerne Pizza und bist nicht zu ernst, denn das sind wir auch nicht;) #bistdukomplettbistro

**Bei BistroBox**

- arbeitest du in einem jungen dynamischen Team
- bieten wir dir die Möglichkeit selbst etwas zu bewegen und mit uns zu wachsen. Wir sind (noch) kein Großkonzern
- gibt es laufend Teamaktivitäten sowie regelmäßige Teamfrühstücks etc.
- hast du die Möglichkeit bei einem aufstrebenden StartUp dabei zu sein

**Arbeitsort:** OÖ, 4615 Holzhausen, Kirchenstrasse 16

**Arbeitsbeginn:** ehest möglich (gestern)

**Gehalt:** ab 45.000 EUR/Jahr mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation

**Ausbildung:** Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium (Marketing, Vertrieb, Management)

**Wenn das für dich interessant klingt, dann überzeuge uns heute noch mit Deiner Bewerbung.**

**Schicke diese an [office@bistrobox.com](mailto:office@bistrobox.com) ...als zukünftige Kollegen sind wir gleich „per du“ – eh klar !**